



INGENIEUR TECHNICO COMMERCIAL H/F Poste en CDI

Date : 30/11/2017

Où Fontenay aux roses (92)

Fonction

Pour accompagner le développement de nos ventes de prestations auprès de nos clients, et pour prospecter et développer de nouveaux marchés, nous recherchons un Ingénieur technico-commercial qui participera à notre stratégie commerciale et négociera avec des grands comptes, dans les activités transport aéronautique et défense.

Rattaché au Responsable de Business Unit TAD, il contribuera à la définition et à la mise en place du plan d'action commercial.

Il sera l'interlocuteur unique du client pour la réalisation de nos prestations et proposera, avec l'appui des équipes techniques des laboratoires d'essais, des solutions adaptées à nos clients.

Il sera amené à effectuer des déplacements sur la France entière.

Profil

De formation technique ou ingénieur (de BAC+2 à BAC+5), avec une expérience minimum de 5 ans dans la vente de prestations de services une bonne connaissance du monde industriel (une expérience des essais serait un plus...).

Le candidat devra avoir le sens de l'écoute et apporter des solutions techniques aux besoins des clients.

Qualités requises : Grande ténacité, motivation, organisation.

- Une très bonne maîtrise de l'anglais est requise pour ce poste
- Permis B nécessaire

Anglais professionnel exigé.

Conditions

Rémunération selon niveau et expérience

Contactez-nous

LCIE Bureau Veritas
Service des ressources humaines
33, avenue du Général Leclerc
92260 Fontenay-aux-Roses

Ressources Humaines

rh.contact@lcie.fr