



INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL TAD (Transport Aéronautique Défense) H/F

Où LCIE – Fontenay-aux-Roses (92)

Fonction Pour accompagner le développement de nos ventes de prestations auprès de nos clients, prospecter et développer de nouveaux marchés, nous recherchons un(e) Ingénieur technico-commercial(e) qui participera à notre stratégie commerciale et négociera avec des grands comptes.

Rattaché(e) au Responsable de Business Unit, il/elle contribuera à la définition et à la mise en place du plan d'action commercial.

Il/Elle sera l'interlocuteur(trice) unique du client pour la réalisation de nos prestations et propose, avec l'appui des équipes techniques des laboratoires d'essais, des solutions adaptées à nos clients.

Il/Elle sera amené(e) à effectuer des déplacements sur la France entière

Profil De formation technique ou ingénieur (de BAC + 2 à BAC + 5), avec une expérience minimum de 5 ans dans la vente de prestations de services et une bonne connaissance du monde industriel (une expérience des essais serait un plus...).

Le/La candidat(e) devra avoir le sens de l'écoute et apporter des solutions techniques aux besoins des clients.

Qualités requises : Grande ténacité, motivation, organisation.

- Une très bonne maîtrise de l'anglais est requise pour ce poste
- PERMIS B nécessaire

Conditions Rémunération selon niveau et expérience

Contactez-nous

LCIE Bureau Veritas
Service des ressources humaines
33, avenue du Général Leclerc
92260 Fontenay-aux-Roses

Ressources Humaines

rh.contact@lcie.fr

www.lcie.fr