

Ingénieur Commercial

Temps plein, CDI

VOURLES (69)

45000 € - 55000 €

Exprimez vos talents !

Rattaché.e à Stéphane, Responsable Commercial Régional (Sud-Est & Toulouse), vous rejoignez l'équipe développement commercial composée de 3 commerciaux et basée à Lyon. Vous intervenez sur la zone Sud Est, Paris & région Toulousaine auprès de nos clients industriels, aéronautique et défense.

Votre mission est de développer les activités commerciales du LCIE sur le secteur aérodéfense et partenaires industriels. Votre rôle est essentiel pour garantir le développement de l'activité Aéronautique et Défense, et assurer la coordination commerciale avec la région parisienne.

Vous :

- Prospectez auprès des différents acteurs industriels pour identifier et développer de nouvelles opportunités commerciales.
- Traitez les devis, rédigez les offres commerciales et négociez les conditions avec les clients.
- Planifiez les tests et interventions en coordination avec les équipes techniques.
- Assurez le suivi des avancées techniques.

Des déplacements sont à prévoir dans le Sud Est, Paris & région Toulousaine.

Quels sont les facteurs clés pour réussir à ce poste ?

Vous aimez être au contact des clients ? Vous saurez adapter le service au budget du client en définissant clairement ses besoins par un questionnement efficace.

Vous maîtrisez la planification et la rigueur ? Vous pourrez répondre rapidement aux demandes.

Vous savez communiquer en anglais ? Cela vous permettra d'échanger efficacement avec nos clients internationaux.

LCIE Bureau Veritas

Rejoindre le LCIE Bureau Veritas aujourd'hui, c'est intégrer un **pôle technique de haut niveau**, pour y développer des compétences à forte valeur ajoutée dans les **métiers de l'électricité et de l'électronique** en combinant **performance, intégrité, ambition** et **humilité**.

Le LCIE Bureau Veritas garantit l'égalité des chances à tous les candidats. Chaque candidature reçue est prise en considération indépendamment de l'origine ethnique et raciale, des opinions, des croyances, du sexe, de l'orientation sexuelle, de la santé ou du handicap.

Publié le

28 octobre 2025

Vous entretenez un esprit d'équipe ? Vous saurez vous appuyer sur vos collègues et votre hiérarchie.

Bâtissons ensemble un monde de confiance !

Titulaire d'un BAC + 2, Diplôme Universitaire de Technologie (DUT), École de commerce, École d'ingénieur ou équivalent, vous disposez d'une expérience de 3 ans minimum dans les domaines industriels et/ou aéronautiques.

Permis B indispensable.

Pourquoi nous rejoindre ?

- L'action au quotidien !
- Votre avenir à construire !
- Vos talents à révéler !

Vous bénéficiez d'un salaire fixe (€45 000,00-€55 000,00 selon profil)

Avantages:

- Véhicule de société ou de service.
- Prime d'intéressement.
- Prime de participation.
- Accord managérial d'aménagement du temps de travail.
- CSE accessible immédiatement.
- 1 jour/an pour une action solidaire.

Date de prise de fonction

Dès que possible